

【绿色出行】文/记者 章燕清

首款量产纯电动汽车荣威E50挂牌上路

不仅能享受补贴,还能获免费沪牌



【先睹为快】文/记者 郭兰英

全新福特翼虎上市 剑指中级高端SUV市场

长安福特首款SUV——全新福特翼虎1月22日上市,共推出六款1.6升或2.0升EcoBoost GTDi燃油直喷涡轮增压发动机,厂商建议零售价19.38万—27.58万元。

“秉承福特在SUV领域超过半个世纪的积淀,长安福特将福特最新、最好、最前沿的SUV车型引入中国,剑指目前消费需求最旺的中级高端SUV市场,并给消费者带来前所未有的驾驭体验。”长安福特销售公司总经理刘淳玮表示,“历经三代的翼虎品牌在全球已取得巨大的成功,相信全新福特翼虎的到来,将引领中国中级SUV市场的新格局。”

作为一款中级SUV,全新福特翼虎为车主带来高品质驾驭新体验。其搭载的EcoBoost GTDi燃油直喷涡轮增压发动机,兼顾超强劲力与高效节能。2.0升发动机能提供高达240马力(178千瓦)和350牛·米的扭矩,百公里综合工况油耗低至8.8升。而另一款1.6升发动机最大输出功率177马力(130千瓦),最大扭矩240牛·米,综合工况油耗可低至7.5升/百公里。全新福特翼虎配备的SelectShift™六速手自一体变速器,在驾乘过程中换挡更加平顺。

全新福特翼虎远超前同级的动力和极为出色的燃油表现来源于智能的整车设计。全新福特翼虎拥有动感的流线型车身,不仅优化了空气动力学性能,提升了全新福特翼虎的动力表现,同时有效降低了油耗。除此之外,配备轻量化高强度钢材车身、低滚阻轮胎等一系列节油配置,尽最大努力减少消费者的拥车成本。在驾驶品质方面,全新福特翼虎拥有的智能四驱系统可实时采集车况信息,准确提供不同路况下的最佳扭力分配方案,让车主拥有在各种条件下舒适、动力强劲的驾驶感受。全新弯道扭力智能分配系统则让车辆的过弯极限和操控性大为提升,让热爱操控的驾驶者享受更多的驾驭乐趣。



【聚焦靓车】文/郭兰英

中国首辆量产纯电动汽车荣威E50于1月23日正式挂牌上路。当天,位于上海国际汽车城的新能源汽车展厅,市民钱先生从经销商手中接过荣威E50的车钥匙,成为荣威E50的全球首位车主。同时还免费领到了上海市首块新能源汽车专属私车牌照。

钱先生告诉记者,他家已有了一辆B级车,但一直想再买辆小车上上班代步,荣威E50上市之后就一直非常关注。随着政府相关补贴政策明确,获悉购买国内首款量产的纯电动汽车荣威E50不仅能享受补贴,还能获得免费沪牌,不论是算“经济账”还是算“环保账”都非常划算,便毫不犹豫地立即下单。

荣威E50完全由上汽集团自主研发,采用专为纯电动而全新开发的整车平台,从内而外都专门针对“电动汽车”的特征设计,并顺利通过C-NCAP四星安全碰撞测试。据了解,目前荣威E50纯电动汽车的市场指导价为23.49万元,在享受国家和上海市政府的两级补贴后,终端售价仅12.8万元,同时还可免费获得上海市新能源汽车专属的私车牌照。而今年1月,上海市的私车牌照拍牌价已达到7.5万元,二手车牌突破了8万元大关。因此,购买荣威E50纯电动汽车可免费获得上海私车牌照的政策对于广大上海市民有着巨大的吸引力。截至去年12月底,荣威E50上市不到两个月,已获得两百余辆的订单。

【车主访谈】文/记者 张克环

选择SPIRIOR(思铂睿)是一种生活态度

——2013款思铂睿车主访谈实录

“我喜欢思铂睿的坚持”

吴女士已是业界小有名气的服装设计师,在去年刚刚获得一项服装设计类的国际赛事奖项。这辆思铂睿便是她犒劳自己的礼物。吴女士告诉记者,“我喜欢思铂睿的外形,很时尚,比例、线条都很棒,让我觉得像一件高级成衣,给人的美感应该是百看不厌的。但是,我选择它,是因为我很欣赏它的坚持。那么多的车,最终都逃脱不了加长、设计的眼光来看,任何一件艺术品

都不会轻易调整尺寸,更何况涉及安全、性能方方面面。思铂睿没有轻易妥协,而且它是一款很运动的车,而我喜欢驾驶时的运动感,很强烈。”

当记者提到思铂睿的动力时,吴女士笑着回答说,动力够用就好。的确,思铂睿新推的2.0L车型在日常城市生活中,动力输出表现绰绰有余,相较于2.4L车型在售价、保养、油耗方面都具有优势,对年轻的时尚一族而言,“适合的,才是最好的”。

“思铂睿是一种生活态度”

也许是因为吴女士的职业,她对车的理解俨然是一种生活态度。“选择思铂睿,是一种生活态度。我说过,我喜欢思铂睿的坚持,因为我认为只有坚持,才会离梦想更近一步。”吴女士如是说。当记者与吴女士探讨思铂睿的底盘调校、动力总成时,吴女士坦言,她并不是运动发烧友,但是她尊崇快乐。“其实对我来说,我并不能很精确地描述这款车,它是一款如何如何好的运动型中高级车型。起初,我认识思铂睿,是因为我有一位朋友是赛车教练,他见我特别喜欢推荐这款车,有运动个性的车型,便推荐给我这款车型,我没有记住他介绍的专业讲解,但

我主张自己的亲身感受。思铂睿的换挡非常平顺,加速、过弯都很流畅。虽然我不像我的朋友那样会开着思铂睿漂移、竞速,但我依然能够在日常驾驶中得到满足。谁说运动非得专业级别,我认为能带给你快乐才是真实的人生享受。所以当我知道自己想要怎样的一台车时,我就在第一时间下单了。”

在记者的印象中,购买思铂睿的车主中女性车主占了很大一部分。她们个性鲜明、乐观向上,追求品质。有趣的是,相较于男性车主的理性见解,女性车主对思铂睿的夸赞更像是一首感性的诗,不妖娆,却总能打动你。正如思铂睿在万千车型中打动她们一样。

车主:吴女士 职业:服装设计师
所购车型:2013款思铂睿2.0L豪华版 炫速红
官方指导价:21.58万元
购买时间:2012年12月
购车4S店:浙江华顺汽车销售服务有限公司

SPIRIOR(思铂睿)

作为东风Honda旗下一款中高级车型,其强劲的运动基因一直备受业界肯定。去年11月,改款思铂睿在广州车展上市。新款思铂睿在保留原有2.4L车型基础上,全新推出了2.0L动力车型。而2.0L动力车型一经推出,便受到消费者推崇。4S店销售经理反映,2.0L车型订单已经占到思铂睿订单的五成。2.0L思铂睿缘何得到消费者的青睐?记者采访了刚刚提车不久的车主吴女士。



全新第七代凯美瑞献礼蛇年春节

共聚新春 载誉而归

新春即将来临,为了让广大消费者在购车时享受更多优惠,从1月1日起至2月28日,广汽丰田针对全新第七代凯美瑞在全国销售店范围内开展“广汽丰田新春感恩回馈”活动,凡在活动期间购买全新第七代凯美瑞任何一款车型,均可获赠新春回馈礼包或等值的工时券、服务券,再次掀起节前购车热潮。

在刚刚过去的2012年,中国车市风起云涌,尤其是竞争格局日趋多元化的中高级车市起伏跌宕,更具看点。全新第七代凯美瑞不仅稳居销量前阵地,更以创新科技开辟了中高级车市的价值新高地,实现从“量”的贡献到“质”的飞跃,成为不少车主节前购车的的首选车型。

凯美瑞蛇年献礼,掀节前购车热潮

记者走访广汽丰田销售店发现,优惠活动的推出吸引了众多潜在车主的关注。销售人员表示:“从最近几天的情况来看,优惠活动的促销效果比较明显,前来看车的人明显多了,订单也比平时有所增加。”

而在销售店下单订购了一辆全新第七代凯美瑞旗舰版的蒋先生,认为“新年买新车”是个好兆头:“春节是中国人最为重视的传统节日之一,也是走亲访友、拜访重要客户的好时机。这

时候,特别需要一辆外观和性能都出众的车,既满足驾驶乐趣,又显得有面子。”另外,现在购买凯美瑞,还能获得新春优惠。”

业内专家表示,每年春节期间都会出现一个购车的小热潮。究其原因,一方面,走亲访友、拜访客户等节日期间的出行需求,刺激了消费者的购车欲望;另一方面,春节期间买辆新车,也可给家庭增添不少喜庆气氛。而且商家推出的大量优惠促销措施,也使新春佳节成为购车者出手的好时机。

买车买什么? 车主有话要说

春节优惠活动引发的购车热潮下,对于如何挑选合适的车型,消费者则有自己的想法。

“车就像衣服一样,什么性格穿什么衣服,选对style最重要。”蒋先生说,“一款车能体现人的性格、品位,所以车已经不仅仅是一辆‘车’,它被赋予了许多的内涵。”

“大家买车时都会关心动力和油耗,而凯美瑞是将这两者的均衡把握得最好的。”蒋先生说。全新第七代凯美瑞的先进动力科技所带来动力和油耗方面的优秀表现,是吸引他购买的重要因素。全新第七代凯美瑞配备了双VVT-i高能效发动机与六速手自一体变速器,2.5L车型的最大输出功率高达135KW,综合工况百公里油耗却仅为7.8L,在中高级车2.0L以上级别中,可谓首屈一指。

而车主林先生则认为:“我买车,就是喜欢大空间、高配置的车。凯美瑞空间很大,开车和坐车的人都舒服,配置也显得很高档。”据了解,在空间方面,全新第七代凯美瑞能实现同级车型中最顶级的前后排980mm距离。近来,全国大范围的重度空气污染成为公众话题,“PM2.5”也成为广受关注的热点词语,人们对

空气质量的关注到了前所未有的程度。为了给室内乘员提供更优质的车内环境,全新第七代凯美瑞首次导入Panasonic Nanoe纳米负离子空气净化系统。当风扇打开,该系统会自动启动,将空气中的水分离子化,从而达到更好的保湿和除臭效果。此外,JBL5.1音响系统、G-book智能副驾系统等豪华装备也备受车主好评。

而另一位到店询问的李先生则对记者表示,在油耗、动力、配置之外,他更重视汽车的安全性:“听朋友说凯美瑞的安全配置很齐全,这点让我心动。特别是混合动力凯美瑞,独有的BSM盲区监控系统,能监测到进入后视镜盲区的车辆,还能提示司机,这个非常实用。”与此同时,全新第七代凯美瑞还采用了VSC车身稳定系统、TPWS自动胎压监测系统以及丰田独步全球的GOA高强度安全车身结构等多项主动安全措施,使其具有了同级中最顶级的安全性和表现。

全新第七代凯美瑞不仅是优异销量的保持者,更是以科技创新推动整个中高级车市价值升级的先行者。广汽丰田值此春节临近之际推出的优惠措施,无疑使此款性价比极佳的经典车型迎来了最佳购买时机。



第898期
时代车族
主持人:林志军
电话: 85052557 手机: 13958050288
主办:杭州日报广告部 协办:杭州汽车网

杭州旧机动车交易市场
要卖车就到汽车城旧车市场
公平交易 公开竞价 周到服务
杭州汽车城二手车收购(交易)中心
杭州海鑫二手车鉴定评估咨询有限公司
杭州汽车城二手车收购(交易)中心 电话:28887398 网址: www.qcc2du.com