

【这些年,我和空调不得不说的·2012空调消费微调查】⑦

东宝空调用了快20年从没闹过毛病、三洋空调陪伴老人15年、春兰空调伴随家庭12年……老品牌空调质量很过硬

怀念老品牌空调,杭州市民渴望“用不坏”的好空调

记者 郭培

“现在想要买台好空调真是越来越难了,还是以前那些老牌子空调质量过硬,我们家1996年买的东宝空调,杭州老牌子,到现在快20年了从来没有坏过,制冷效果还是很棒!”前两天,市民应先生专门打来电话,对他们家的老空调赞不绝口。自从杭州日报启动“这些年,我和空调不得不说的·2012空调消费微调查”后,很多读者联系本报讲述了他们的空调故事。记者发现,不少读者在“吐槽”空调烦心事的同时,纷纷怀念起一些老品牌空调,比如东宝空调、春兰空调、三洋空调等。“买空调,就是要买质量过硬的,哪怕价格贵一点,只要能让人省心,一用十几年,肯定值了!”

东宝、春兰、三洋,用了十几年都没问题 读者很怀念老品牌空调

“我1996年结婚时买了一台三洋1.3匹的小空调,当时花了5800块钱,虽然很贵,不过事实证明我买对了。因为这么多年来,性能一直很好,一直用到现在才淘汰。”市民吴先生告诉记者,十几年来,这台三洋空调随着他们搬了好几次家,但一直都好好地为他们服务,他们也很少洗它,也从没有去特意呵

护。“后来买的几台空调,比如三菱,松下等,都不如那台三洋质量好。用了没几年就要加氟里昂,风叶也经常出问题,修也没用。只能换机。”吴先生说。

“2000我在杭州大厦买了一台春兰空调,当时孩子刚出生,现在12年过去了,孩子都长大了,这只空调还一直陪着我们。”市民夏女士也打进电话表扬他们家的春兰空调。整整12年,这只春兰空调从来没有坏过,冬天给他们带去温暖,夏天给他们带去凉爽,给他们家庭带去了不少欢乐。“不过可惜现在市场上买不到春兰空调了,否则我肯定推荐身边的朋友去买。”夏女士惋惜地说。

“我一定要表扬一下家里那台东宝空调,96年花1800元买的,到现在一次氟里昂都没加过,制冷效果还是很好!就连空调支架的质量都很靠的牢!”市民应先生对这台陪伴了他们16年的东宝空调感情很深,他说当时东宝空调,乘风电扇、金鱼洗衣机、华美冷柜算是杭产家电的“四大天王”,质量都很靠的牢。

这边刚挂下应先生的电话,那边市民余女士的电话又打进来了,竟然也是表扬东宝空调的,同样也是用了16年,一句话“用到现在都很好!”

其实东宝空调是很多老杭州人的温暖回忆,不知道大家还记不记得杭州动物园的“镇园之宝”——活了33年,杭州户籍最长的“动物市民”,全世界圈养时间最长的大熊猫“培培”。当时为了让培培安然度

夏,东宝空调公司还专门给杭州动物园大熊猫馆送了一台大空调。

市民心声:宁愿贵点也要买台好空调

“买空调一定要用得称心。购买时要首选质量好信誉佳的品牌机,眼光要放远,可千万不要贪便宜。”读者曹先生来信讲述了他的“惨痛”经历。前两年曹先生图便宜买了一台特价空调机,刚开始发现没什么,第二年,就发现柜机室外机噪声有点过大,有个挂机的显示屏亮了,影响夜晚睡眠。因为不是实质性的问题,只能将就着用。曹先生为此总结道,一分钱一分货,买空调时不要被一些厂商送这送那迷惑住,你的当务任务是买空调,不是来要哪个厂家的“小恩小惠”最多。就算是名家产品,对特价机也应慎购,尽量购正品为好。还有就是,有的家电商场推出交多少钱,可以延长免费保修期,甚至终身保修,类似一笔保险费,可以适当考虑,特别是大家电类。

“不知道是因为如今竞争太激烈了,还是因为价格原因,如今的空调质量越来越差。”读者应先生感慨,作为我们消费者而言,长年累月要用的东西,宁愿贵一点,也要质量好一点的。真希望商家能理解消费者的购买心理,不用急功近利,只看当年的业绩,而失了品牌的信誉。

【参与方式】

- 1.杭州日报空调消费微调查热线 18958007980、85052837
2.杭州日报空调微调查QQ群:7176299;email可发送至xonix5450@163.com
3.点击“杭报在线www.hzrb.cn”——2012空调微调查——这些年,我和空调不得不说的·专题页面发帖
4.写信邮寄至——杭州体育馆路218号杭州日报803室3C工作室(邮编310041)
5.参与时间:4月24日-5月中旬
(注:参与读者务必留下姓名和联系方式,以便我们为幸运读者发送礼品)
网络支持:www.hzrb.cn 调查热线:18958007980

网络支持: www.hzrb.cn 调查热线: 18958007980

【业界在线】

生意宝发布 大宗商品经济数据报告

5月3日,网盛生意宝旗下大宗商品数据商生意宝发布了《2012年4月中国大宗商品经济数据报告》,该报告由大宗商品中的宏观、产业、期货、证券四大部分构成,内容涵盖了4月BCI最新数据以及生意社监测的化工、能源等八大行业数据情况,是相关证券、期货、金融、基金等机构重要的参考资料。

报告显示,4月BCI指数为0.01,均涨幅为-0.16%,反映该月制造业经济较上月继续呈扩张状态,扩张动力未明显改善,经济仍处底部运行。在BCI监测的8个板块中,农副和有色板块涨幅稍大,4月份均涨幅分别为1.66%和0.75%,其中农副板块近八成上涨,有色近六成上涨。橡塑板块和化工板块跌幅靠前,但跌幅都不深,分别为-1.06%和-0.58%。

今年以来,除发布生意社BCI指数外,网盛生意宝在数据战略上不断深耕。在2月初,生意宝发布了“三地原油监测系统”,原油频道也同时上线。3月底,生意宝推出了全球首个十国语言版的大宗商品数据平台。(张丽华)

国内首家建设行业 在线招投标平台上线

近日,中国首家建设行业在线招投标平台——尖椒网上线。业内人士认为,尖椒网的上线,使得我国传统招标投标市场进入了电子商务时代,网络招投标将成为主流招投标模式。

据悉,通过尖椒网可以为委托方业主提供完整的“一站式”托管服务,打破时空地域界限,面向全球征集方案和聘请评标专家,实现甲乙双方信息隔离式招投标,由第三方通过网络多点视频系统现场开标和评标,并进行全球同步直播,让招投标过程全面“阳光化”。传统招投标每次需要成本五至三万元不等,而通过尖椒网则完全可做到“高性价比”,每次只需两三千,省去了领取标书、实地勘察、送标书、到开标地竞标等一系列费用。基于此测算,委托方业主每次投标可节省60%至90%的成本,还免受舟车劳顿之苦。(张丽华)

线下蚊子出动 线上蚊帐卖疯 “蚊帐”进入热门搜索关键词TOP10行列,每天被用户搜索次数超过20万



记者 张丽华

网友夏天最大愿望是什么?“蚊子不吸血,只吸脂肪。”不过,这个愿望显然不太现实,“五一”过后天气渐热,伴随初夏阳光同时来访的还有各种蚊

虫。来自购物搜索一淘网的数据显示,近两周各种“驱蚊、防蚊”商品的搜索关注度增长率上升达到2-5倍,而包括蚊帐、蚊香等关键词都进入了一淘近期的热门商品搜索关键词TOP100名单。其中表现最为明显的是“蚊帐”,目前该关键词每天用户的搜索次数超过20万,并进入热门搜索关键词TOP10行列。

商家也推出了多种商品去满足网友的消费需求,输入相关关键词可以发现,目前在全网有超过1000家网上商城、个人网店都在出售相关商品,能通过一淘搜索并购买到的各类蚊帐、电蚊香商品超过10万件。

记者进入一家天猫的家纺商品专卖店发现,其一款方网六色三开门蚊帐商品近期的销量超过2万件,该商品的总销量已经接近10万件。除了蚊帐

以外,其他包括电蚊香、蚊香片、蚊香液等常规驱蚊商品最近在网上也卖得很火,多家淘宝网店铺相关商品近期的交易量都在千件以上。当然还有些消费者喜欢更简单、天然的驱蚊方法,驱蚊草、夜来香等植物成为这些消费者的最佳选择。

数据还显示,不同区域的网友,在对付蚊子的方法上也各不相同。来自一淘网的数据显示,目前搜索“蚊帐”最多的是华南及华东城市,如广州、深圳、上海、杭州等,其次是武汉、成都、重庆等中西部地区,说明这些地区的网友对蚊子虽然厌恶,但驱蚊方式却比较温和和生态;比较而言,北方人则更喜欢购买电蚊香、蚊香片、驱蚊剂等直接灭蚊的“战斗型”商品,这类商品在北京、天津等地区的搜索和销量也远远高于其他城市。

天猫电器城加入B2C价格大战

记者 张丽华

B2C价格战再添一员“悍将”!继当当、苏宁易购等B2C网站挑起价格战后,昨日,天猫电器城宣布投入2亿元,启动贯穿整个夏季的消费者回馈活动“狂暑季”。

天猫电器城总经理谭鹏介绍,本次消费者回馈活动将从5月持续到8月,包含了几乎所有的3C数码家电品牌,是电器城以来规模和力度最大的一次。第一波从5月7日-10日,海尔、美的、TCL将提供三款空调万人团,团购的人越多价格越便宜,三款空调最高直降800元。此外,5月23日-28日将分别开出手机、笔记本、相机等数码产品专场,每款参加活动商品直杀行业最低价。5月底,数家一线品牌将联手组织起20万台厨房小家电大促。接下来的6.7.8月每月更有极其重磅的活动连续进行。

天猫电器城的这次动作也被业界

理解为平台和垂直两种B2C模式的直接碰撞。实际上,两种模式争论已久。平台电商自己本身并不卖货,通过搭建品牌商和消费者之间的交易桥梁,让品牌商和企业直接面对消费者,并第一时间接触市场反馈和信息。而垂直电商则是从品牌商和企业手里进货,自己卖。垂直电商实质上就是渠道商。渠道商本质是赚取渠道利润,而渠道商本身又需要盈利,导致最终结果是其不可避免地一方面挤压品牌商和企业的利润空间。另一方面提高消费者购买商品的价格。而一直以来垂直B2C烧钱取暖,没有盈利的模式经营方式也饱受诟病。

来自研究机构艾瑞咨询4月26日发布的2011年中国B2C报告显示,天猫2011年交易额占据国内B2C第一位,市场份额达到53%。从数字上看,天猫2011年交易额已经超过排名第2至第30名交易额总和的755.5亿元。其中,仅天猫电器城2011年交易额就达到200亿元,而京东商城整体成交额为309亿元。

让财富梦想照进现实 | 财富高点 http://gold.hzrb.cn/ 财富QQ群:29415335 msn:hbcnews@hotmail.com 财富热线:85052851 85052867

人民币对欧元中间价暴跌882个基点



本报讯(记者 朱雪利)欧洲政局风云突变,在汇市也掀起了不小的波澜。受奥朗德战胜萨科奇当选法国总统的影响,欧元大幅下跌。中国人民银行授权中国外汇交易中心公布的数据显示,2012年5月7日人民币对欧元中间价,1欧元兑人民币8.1574元,较前一交易日大幅下调882个基点。

法国大选导致欧元跳水

法国大选结果出炉后,欧元低开低走,盘中对美元跌至1.2955的3个月来最低点。据悉,最近的两个月时间里,人民币对欧元逐渐走高,从3月初的8.493元一路涨来,直至昨天开盘的8.1574。这期间,人民币对欧元的涨幅超过4%。

工商银行浙江省分行国际业务部外汇交易员王寅分析,法国和希腊大选结果已经出炉,两大选举结果,均不利于欧元。“法国社会党的奥朗德赢得总统大选,希腊选民也支持反纾困的政党,外界担心欧洲的紧缩措施可能正是由于近期欧元汇率持续下跌,投资者对欧元丧失信心,持有欧元的投资者纷纷抛售欧元,转投其他货币,同时拖累与欧元汇率挂钩的理财产品收益欠佳。理财报告显示,在今年上半年到期的欧元理财产品中,多数产品未达到预期年化收益率,多款产品甚至出现零收益率。欧元的颓势极大地挫伤了银行

欧元理财产品收益不佳

发售欧元理财产品的积极性。在外资银行中,恒生银行、东亚银行都已明确表示,目前暂停销售挂钩欧元汇率的结构型理财产品。发售欧元理财产品的中资银行虽然没有明确通知暂停欧元理财产品,但事实上这类产品已被打入“冷宫”。工商银行、建设银行和浦发银行的欧元理财产品最长已有约一年没有发售新产品,而在中国银行

以外,欧元一直萎靡不振。欧元对人民币也于去年又开始进入新一轮下跌,从今年3月初的8.49元跌至上周五的8.2456元,直至昨天早盘下跌至8.1574,欧元似乎又开始进入新一轮下跌通道。而从3月初开始至今的两个月时间里,人民币对欧元涨幅达到了4.1%。

上个周末,恒生银行私人银行及信托服务主管陆庭龙向杭州的客户分析外汇市场走势时也表示,在未来一段时间,美元有可能保持一定的强势,而欧元的前景不容乐观。

理财师建议,预计在今年相当长的一段时间内,欧元汇率都将持续走低,投资者不宜大量介入欧元理财产品。如果对欧元有刚性需求,则可以在兑换欧元后购买一些保证收益的欧元理财产品以对冲未来可能的汇率损失。

每日汇评 中行浙江省分行 朱一帆

希腊援助计划生变 欧元狂跌

上周五美国公布的非农数据好坏参半,一方面期内非农就业岗位仅增加11.5万,远低于17.0万的预期水平,创下2011年10月以来最低月度增幅,但同时期内失业率则大幅下滑至8.1%。为2009年1月以来最低水平,但后者主要是由于求职者人数减少所致,因此并未对市场情绪构成支撑。数据公布后,欧元快速跌破1.31,并最终收于1.3080附近。而在此刻汇价暂时由日内低点小幅回升至1.3000关口附近,未来一段时间内欧元是否能稳住守1.30重要关口至关重要,密切关注本周公布的欧洲经济数据和希腊方面的选举动向。

市民投诉新华人寿销售误导后续 市民获全额退保及补偿利息

本报讯(记者 杨剑)4月26日,本报报道了市民高女士在购买寿险时被“销售误导”的经历,这篇报道得到各方面广泛关注。记者获悉,高女士的投诉得到新华人寿浙江分公司的回应,双方上周五已达成和解,高女士得到了满意的补偿。

获全额退保及补偿

“你们的报道非常好,说出了老百姓的心里话,要不是你们的报道,我就不能维护自己的权益。”高女士告诉记者,上周五,在新华人寿浙江分公司,她已经与公司协商一致,除此前已经拿回的3万元本金和500元的补偿之外,她还得到“满意”的利息补偿。这笔补偿将在5个工作日内打入高女士当初购买保单所关联的银行卡中。

“高女士听取了回访录音,与我们协商达成了一致,我们满足了客户的要求。”新华人寿浙江分公司杭

州本部客服中心经理冯娟表示,高女士反映自己投保的红双喜C产品,不知保单为10年期产品及中途退保有损失这一情况,由于当事业务员早已离职,无法联系,情况无法核实;回访录音已明确告知缴费期限、保障期限与犹豫期等内容,客户回答无疑义。不过,客户考虑到客户年龄较大,也为维护客户利益,同意给予补偿退保差额及利息。

市民购买保单要看条款

自4月26日,高女士遭遇销售误导的经历被报道之后,不少读者联系本报记者,投诉了在不同保险公

司所遭遇的“销售误导”经历。其中,新华人寿浙江分公司相关负责人明确表示,将认真核实,妥善处理对该公司的投诉案例。新华人寿也提醒,客户在购买保险时,需要仔细询问公司条款内容,确认无误后,方可在投保书上确认签字,签字具有法律效力,公司会出示正式保险合同,合同中明确列明保障及客户投保信息,应仔细阅读。

客户在收到保险合同并签收回执之日起要有十天犹豫期,在此期间内如对产品有疑义,可到公司办理犹豫期内退保,只需支付10元手续费,如过犹豫期将会按照合同中所列明的现金价值办理。

无论是银行代理或有人推荐,保险公司的分红产品除有分配红利功能外,最重要的是保险保障功能。切不可盲目认为投资理财与保险无关。在投保后,保险公司会进行电话回访,核实保单相关信息,应该仔细核对。如有疑问可拨打公司客服电话。

ICBC 理财金账户 赢家理财 特约刊登 理财咨询台 hbcnews@hotmail.com 帮办热线:85052826 85052867 本期解答 工行浙江省分行营业部“债行天下”核心理财团队 主持记者 杨剑

400万元现金在手 如何投资规划

问:本人41岁,暂时待业,原是一企业股东之一,原从事销售工作,由于这次经济危机企业出售了,妻子38岁,待业。有两个小孩,女孩17岁初三,男孩12岁小学五年级,现家庭没收入,月支出8000余元左右,年支出十万左右。我有社保11年了,妻子社保13年了,出售企业所得现有现金400万元,一套三居室133平方米商品房值280万,两间农村老房子260平方米市值200万,其中一间租金可得两万元,自购家用轿车1辆,没贷款。

本人打算在滨江区投资80万开间加盟红酒店,但由于前段红酒伪劣风波影响暂时等等再作打算。理财目标:认为自己的银行存款比重过大,但又不知道应该投资在哪些方向,在提高生活质量、保障方面应该注意什么,怎么规划人生或职业计划,重点要注意什么?能否提供多种方案供参考?

答:首先,恭喜这位先生为幸福家庭打拼积累了一笔可贵的财富,但是,拥有财富的同时,也要有危机感,不能坐吃山空,目前先生和太太均待业在家,两个孩子还未成年,而且夫妻两人正值风华正茂、意气风发的年纪,建议先生要尽早规划,适时地去做一些投资,提高家庭生活品质,增加家庭保障。在规划人生和职业时,应注意:1、要继续学习,懂得与时俱进,不断学习和掌握新知识,新技能。2、注意人脉资源的积累,为创业提供便利。现针对先生家庭财务状况给出两套参考方案:

方案一:先生拥有的房产较多,考虑到生活质量问题,农村的老房子不适宜居住,133平方米三居室可选择自己居住,在现在房价低迷的情况下,不考虑出售农村的两套房子老房子,一套已租出,可

得一年两万元的租金可以用来养车子,还有一套也应尽快考虑出租,增加家庭收入,避免资产闲置。目前家庭暂时没有收入,年支出十几万元的情况下,除了要开源节流,建议将400万现金分散配置,在有效控制风险的前提下提高资金收益率。(1)200万可以购买一年左右的低风险的人民币理财产品一年可得到10万左右的收益,可以作为年支出的保障。(2)拿出部分资金给自己和妻子购买定期险、重大疾病险、养老保险等商业保险,增强整个家庭的风险防范能力。(3)给每个孩子分别买一份分红保险,期交型每年交5万,分五年放十年,每年为儿女强制储蓄,年年有分红,复利计息,可作为子女的学习、婚嫁金积累。(4)剩余资金根据资金使用时间可以大部分投资债券类产品(包括国债和债券型基金)、货币基金,少部分投资平衡型基金。

方案二:先生夫妇目前暂时赋闲在家,能抽出精力和时间做自己感兴趣的,同时先生原从事销售工作,有一定的工作经验,也曾考虑过投资加盟红酒店,可抽出不超过20%的资金投资加盟店。目前本年度最热门的投资加盟便利超市,扣除人工,水电等种种开支,毛利在25%左右,每月近万元净收入,有些还能提供一套可供复制的开店支持系统,包括店面的选择,店铺摆设,区域物流配送,建议先生审慎选择,选择适合自己的稳健投资,实现自己职业规划。



财富速览

浙江省保险业参与温州金融综合改革试验区建设

本报讯(记者 杨剑)5月3日下午,浙江保险业参与温州金融综合改革试验区建设暨保险机构规范化建设动员大会在温州市人民大会堂召开,要求集全省保险业之力服务温州金融综合改革试验区建设,借温州金融综合改革推进全省保险机构规范化建设进程。浙江保监局局长吴勉坚指出,全省保

险业要深刻学习领会袁俊波主席4月27日在温州调研时的讲话精神,加强资源集聚,鼓励先行先试,加快保险创新,提升服务水平,深化多方合作,拓宽服务领域,积极参与温州试验区建设,着力破解温州“两多两难”等问题,在大力培育保险市场、强化保险资金运用、创新服务实体经济、助推平安温州建设、参与社保体系建设等五方面积极作为。

中国銀行 私人銀行 BANK OF CHINA PRIVATE BANKING 私人銀行專線:0571-85011838轉