

关注中小企业



生存状况(二)

# 用电子商务破解“钱荒”难题

工人工资上涨、人民币升值导致出口利润下降——原本就利润微薄的玩具行业，如今与眼镜、打火机、纺织品、制笔、锁具等众多传统行业一样，几乎要被最后一根稻草——银行停止向部分中小企业发放贷款而压垮。

我们特意调查了几家知名玩具企业，以实录的方式展现这些在危机中“挣扎”的企业现状。他们正在做的，或者即将进行的事，或许能让其他在危难中的中小企业看见一丝曙光。

## 现状：温州约两成中小企业半停工

记者 钟兰

6月27日，国内有媒体爆料，珠三角3000多家玩具企业被银行停贷，多数企业生存艰难。义乌市某知名玩具加工厂老板尹乔(化名)感慨，眼下虽是盛夏，却感觉有如寒冬。

义乌市玩具行业不仅在义乌市占据贸易主要地位，在全国也是“三分天下有其一”，每年七八月份，玩具行业进入旺销期，来自全球的圣诞玩具订单会集中在这一段时间爆发。

此时正是大量中小企业急需资金的“饥渴期”，大量订单到达的同时也意味着企业必须垫付一大笔资金投入生产。今年上半年以来，来自银行的限贷消息一次次让尹乔的心抽紧。这个传统劳动密集型行业，属于“抵押物较少而资金需求量大”的

易行业，银行对其发放贷款格外谨慎。

“其实中小企业贷款难也不是今年才有的事情，但是最近表现得特别明显。”尹乔说，虽然今年上半年自己弄到了一笔贷款，生存暂时不会出现问题，但是身边有朋友就因为没贷到款而处于半停工状态。

除了外部原因，玩具行业自身也存在问题。尹乔说，一方面国内生产成本不断攀升，无论是人力成本还是不断高企的原材料价格，都让企业感受到压力。而这两年由于全球整体经济环境的低迷，老外下订单时老是想压价，有时候价格被压得太离谱，不少人干脆就懒得接单了。

温州中小企业发展促进会会长周德文说，根据工信部的调

研结果，目前温州大约有20%的中小企业处于半停工状态。“这是不争的事实！”在周德文看来，今年温州中小企业情况比2008年金融危机时更加危急，如果外部环境和国内经济政策方向在今年下半年仍没有改变，可能处于半停工状态的中小企业数量会翻倍。

省中小企业局较早也发布了调研报告，承认中小企业确实面临着诸多问题，比如生产成本大幅上升、企业融资困难、浙江多数地区民间借贷利率年息已在25%-30%之间，电荒中各地优先保证大企业用电的措施对中小企业生产影响严重等。报告指出，中小企业中一些产业链、价值链低端的中小企业遇到的困难尤其突出。

## 成功转型样本：用电子商务破解“钱荒”难题

就在玩具行业普遍叫苦不迭的时候，义乌“爱就推门”玩具公司却让人眼前一亮。

童元智是这家公司的负责人之一，在义乌玩具业，他几乎是明星一样的人物。2008年，他的头衔还是义乌市玩具行业协会秘书长，现在，他的头衔已经换成了义乌市网商协会秘书长。

头衔的变化说明他的身份在转型，从传统的玩具制造业，向专注内销的玩具渠道商转变。早在2008年金融危机时，童元智就意识到了传统玩具行业的致命缺陷——既受制于国际经济形势，缺乏核心竞争力，同时也存在中小企业普遍存在的融资难题。

2009年初，童元智将手头的玩具加工厂交给弟弟打理，自己和另外两个伙伴开创玩具行业的销售新渠道——在网上借

力于淘宝、拍拍等第三方支付平台，建立B2C销售渠道；线下则发展“爱就推门”连锁玩具加盟店，针对国内二、三线城市，采购优秀的适应于国内消费市场的玩具投放市场。

2011年6月，就在大批玩具企业面临生存危机的时候，童元智的加盟店在全国扩张到了400多家，年底将达到500家。此外，线上业务销售额每年以300%的速度递增，拥有了几十个会员。

为玩具大牌迪士尼做了10年代工的杭州嘉裕玩具厂，也在2008年开始了自己的转型之路。在今年大多数玩具企业资金吃紧的情况下，嘉裕却扩建工厂，吸引那些喜欢他们“飘飘龙”品牌的80后、90后来参观。嘉裕从2008年开始在网上试

水自主品牌飘飘龙，到今年6月，飘飘龙的明星产品——3只熊，已经为老板老夏带来了3300多万元的销售额。现在，嘉裕对于那些拼命压低价格的外单失去了兴趣。

电子商务给传统的玩具行业带来了一线生机，在童元智看来，国内的玩具行业经过多年的发展迫切需要转型，尤其是那些以贴牌为主业的外贸企业，因为缺乏自主创新，使得核心技术受制于人，而且存在因设计缺陷而被动承担责任的风险。而针对国内市场的B2C电子商务，企业由于不用垫资也不用担心被拖欠货款，在周转资金以及话语权方面要宽松得多。

本报将持续推出中小企业生存状况的调查报告，敬请关注。

# 田园社区既能避暑度假还能亲手种菜



记者 邵峥怡

近日，在位于黄浦江源头的浙江安吉报福镇统里村，浙江联众休闲产业集团打造了长三角首个乡村田园社区。建成以后，这里将成为一个可以避暑、养生、漂流、种菜、品茗、采摘，每天呼吸清新空气的田园居所。

高大姐是杭州一家外贸公司的主管，平时工作很忙，很少有时间到外面去休闲，和家人在一起的时间也很少。这两年，工作稳定，闲暇时间也多起来。“夏天，杭州实在是太热了！住到农村，心情也好多了。”前段时间，高大姐参加了安吉乡村的周末之旅，一下子就相中了那里。

联众开发的这处度假公寓称为“城仙居”，是6年前在杭州兴起的一种休闲养生新方式。目前，已经在天目山、莫干山、千岛湖、太湖源、安吉等地建有12家度假村，拥有5万多名会员。浙沪3000多个城市家庭已经在“城仙居”安家。

和以往城仙居项目不同的是，“山水统里”除了乡村居住功能外，还配套了私家菜园，让你既能避暑度假还能亲手种菜。高大姐打算以儿子的名字命名菜地，种上辣椒、番茄、青菜、茄子、南瓜、番薯和土豆。“有了这块菜地，老人们常来逛逛，在田间适量劳作，对身体有好处；我和老公则可以缓解工作上的压力；如果带着孩子来，让他铲土、浇水，认识农作物，是一堂生动的自然课堂。”

此外，城仙居还有免费置换功能，只要你是城仙居的会员，就可以通过城仙居网站或者向联众公司申请，交换到其他城仙居项目点居住休闲。据悉，未来联众公司要在全国50个景区建设城仙居项目。

目前，联众集团和统里村正在联合面向社会招募“田园社区”都市社员，如果你也追求快乐的田园生活，梦想在乡村有套休闲度假居所，可以拨打电话85051523(6月29日-7月3日9:00-17:00)报名参加。

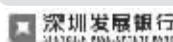
## 深圳发展银行多款理财产品火爆发售

产品名称	认购期	期限	认购金额	预期年化收益率	特点
现金溢	6月30日-7月3日	65天	5万元人民币起	6.1%-6.3%	风险较低,收益稳健。柜台、网银均可办理。
	6月29日-7月3日	46天		6.0%-6.2%	
	6月28日-6月30日	14天滚动		6.0%-6.2%	
卓越计划	6月28日-6月29日	7天	20万元人民币起	6.5%	本金保证,让您的闲置资金收益最大化。柜台、网银均可办理。
	6月28日-6月30日	60天		5.5%-5.6%	
	6月28日-6月29日	14天滚动		6.0%	
日添利	每天8:30-16:00 开放(节假日除外)	每日可申购、赎回	5万元人民币起	2.7010%-3.0295%	

理财产品收益测算依据及风险提示:上述产品均投资于银行间市场信用等级较高、流动性较好的债券等,根据资产池的收益扣除成本得出每款产品的预期年化收益率;理财产品投资有风险,请谨慎投资,本广告不构成买卖要约,详细产品信息请至网点阅读产品说明书。

分行营业部 87218882 清泰支行 87833319 武林支行 85062982 城西支行 88271672 湖墅支行 88393605  
宝善支行 85284728 萧山支行 82659176 高新支行 88225370 余杭支行 89286268 滨江支行 81993105  
黄龙支行 87175116 和平支行 85817913 萧东支行 83899286 义乌分行 85110700 嘉兴支行 82039759

分行财富热线:87044785



深发理财·夏之芒种

www.sdb.com.cn 服务热线:95501

都市快报广告中心主办 主任:孙明华 电话:85053939

金融广角

## 平安银行安盈理财精品热销中

理财产品	销售时间	产品期限	认购起点(万元)	预计年化收益率	特点
月月安盈	6月28日-29日11时	1个月	5	5.30%	本金安全,内部测算收益率高,投资稳健,满足您不同投资周期的需求,是周期性理财的好帮手。
			40	5.50%	
双周安盈	持续到6月底	14天	5	4.90%	主要投资于信用类债券、票据、短期融资券及货币市场,满足短期资金的高收益要求。
周周安盈		7天	300	7.00%	
1068-04	6月29日-7月1日11时	7天	40	6.00%	本金安全,0交易费用,您流动性管理的最佳选择。注:每工作日公布上一交易日收益率信息。
日日安盈	持续开放,全天24小时均可选择特定渠道提交交易申请,T+0交易		5	最新年化收益率: 安盈客户:3.0% 普通客户:2.7%	

温馨提示:理财有风险,投资需谨慎。以上内容仅为产品简要介绍,不构成产品要约,具体产品要素以产品说明书为准。以上产品柜台、网银均可办理,更多产品详情请咨询 87353346、87353394、13600525391、13777350453

金融广角 推出网络版啦!

更多信息尽在快报网

www.dskb.cn/kbvtv/