

大国的较量

中美知识产权谈判纪实(四)

京华时报社长吴海民先生创作的《大国的较量——中美知识产权谈判纪实》10月份出版。这本书追寻了上世纪90年代中美知识产权谈判的轨迹,再现纠缠中美两国十几年的知识产权谈判风云,解密了文明战争背后国家利益的维护和争斗,尽现大国博弈和大国风度。该书早在12年前就已完成,但因某些因素被雪藏至今出版。本报今天继续连载这一纪实作品,以飨读者。

(上接10月30日第21版)文/吴海民

谈判进入最后关头 美国发来邀请

随着1992年新年的开始,中美知识产权谈判进入了最后关头。眼瞅着1月16日这个决定性的时刻一天天逼近,中美双方都清醒地意识到,谈判已经到了关键阶段。是双方握手言和,还是触发贸易大战,必须作出选择了。

元旦过后,美国贸易代表处发来邀请,希望吴仪率中方代表团到华盛顿进行最后一轮谈判。中方经过认真研究,决定接受这个邀请。

1月9日,吴仪率领中国知识产权谈判代表团离开北京,登上了前往华盛顿的飞机。代表团一共16人,是历次赴华盛顿谈判中人数最多的一个团。团长:吴仪;副团长:高卢麟、刘泉、段瑞春。

此刻,作为中国代表团的成员,心理压力是相当大的。他们一次又一次地研究美国人已经公布的对华贸易报复清单,从中感到了自己肩上担子的分量。

美国报复清单 打在中国最疼的地方

美国拟征收高额关税的中国产品清单上,共列出了106种产品,总价值为15.9亿美元,其中有:

女式丝绸服装:2亿美元;橡胶和塑料鞋:1.68亿美元;皮革箱包类:1.36亿美元;收音机和收放机类:1.36亿美元;珠宝;青岛啤酒……美国人拟定的这张报复清单够毒的。他们可谓绞尽了脑汁、费尽了心机,一定要打在中国最疼的地方。

这些打击目标,都是对国际市场特别是美国市场依存度相当高的中国产品。拿纺织品和丝绸来说,1990年,这两种产品的出口已经占到当年本行业工业总产值的58.9%和80%。而在全部出口产品中,美国市场又是第一大出口市场。其他产品如鞋类、箱包类、钟表类、玩具类产品也是如此。如果美国对这些产品实施100%的高关税,也就意味着要把这些产品赶出美国市场。

这些产品一旦退出美国市场,该销售到哪里呢?国内市场已经饱和,其他国家的市场还没有开辟。国内许多企业,特别是东南沿海地区的许多企业将会因此而被停产或关闭。那么,这些工厂的成千上万的工人们该怎么办?他们面临的将是一条艰难的生活道路——失业,国内蚕桑基地农民的生产生活该受到多么大的影响?所以说,清单上的枯燥数字与人民的利益是连在一起的。

贸易大战该会使多少人蒙受经济损失?

谈判开始气氛异样 表面平静深处激荡

避免这场贸易战,是谈判者肩负的重担。中国代表团就是带着这样的心情走进谈判厅的。

不过,谈判厅的气氛与人们想象的情形有些异样。尽管围在门口的一群新闻记者几乎在每一篇报道的标题中都写上了“贸易大战”四个字,尽管两国的舆论把贸易大战叫得震天价响,尽管两国政府都已做好了打一场贸易大战的充分准备,尽管在谈判厅大门以外的地方,双方都以贸易报复和反报复来摊牌,然而,一走进谈判厅里,奇怪的事情发生了——双方代表谁也不肯提到贸易报复的字眼儿。

一天的谈判过去了,双方仍然没有提到这四个字。美方不提,中方也就不触及。

这种情形,让双方代表团的工作人员都觉



1995年,中美知识产权协议签署后,举杯庆祝的吴仪

得有点纳闷儿。对此只能这样来解释——风暴的中心最平静。越是平静,双方代表的心情就越是紧张。越是沉寂,双方代表的心里就越是打鼓。在每个谈判代表的内心深处,此时早已风雷激荡。

这真是:于无声处听惊雷!

梅西非常强硬 中方怀疑贸易战就要打响

梅西强硬得如一块冷冰冰的石头。他反反复复地说着一句话:“我们双方都没有时间了。美国政府的态度是不可改变的。除非中国作出让步,按照关贸总协定乌拉圭回合谈判将要达成的知识产权协议,否则……你们非常清楚,现在,距最后期限只剩下5天时间了。”

就这样一句话,他像车轱辘似的掉过来倒过去一天说了几十遍。遇到贸易报复的字眼儿,他就像使用省略号似的一次次跳过去,但跳过去留下的空白却显得更加意味深长。它更使人觉得,这个字眼儿几乎无处不在,无时不在。

梅西的这种态度,使中方代表不禁议论起来:“看来,上次北京谈判上梅西窝了一肚子火。”“也许,他有意要拿中方一把,在关键时刻报一箭之仇。”

“照他这种态度,八成是真的要报复了,我们必须立足于打贸易战。”

中方灵活务实 寻找美方能做决定的人

梅西的顽固不化,与中方的灵活务实形成了鲜明的对照。

在连夜召开的内部会议上,代表们分析情况后认为,单单与梅西谈判是无用的,因为梅西的这种强硬态度,正好说明他本人无法作出决定,说明他没有得到任何授权,说明他手里没有可打的牌。没有得到授权的梅西,是一个没用的梅西。我们可以把他看做一个在前台表演的木偶,后面牵线的操纵者才是最终的决定者。

13日,吴仪提出要会见希尔斯。吴仪:“请安排一次与希尔斯大使的会见,中方将提交新的备忘录草案,并阐述中方对本轮谈判的立场。”

梅西:“我可以转达中方这一要求。”

然而,半天过去了,中方才得到回话:“希尔斯大使有要事,不能接待。”

什么是重要?此刻对美国贸易代表处来说,还有比这件事更重要的要事?

到了下午,中方再次提出:“吴部长希望会见希尔斯大使进行小范围会谈。”

梅西:“我会转达的,请中方耐心等待。”

然而,又是半天过去了,回话照旧:“希尔斯有要事在身。”

希尔斯在谈判如此紧张的情况下——再托故不见,其中必有原因。中方代表分析有两种可能,一种可能是,希尔斯有意显示美方的强硬立场,以此向中方施加压力;还有一种可能是,希尔斯也还没有得到新的授权,也不过是一个台前的木偶而已。在后牵线儿的是总统布什(编者注:指老布什,下同)。在布什还没有作出政治决断的情况下,希尔斯拿什么来与中国谈呢?这就应了中方代表的一句话——“这场谈判实际上是邓小平与布什下的一盘棋。”

布什想和中方搞好关系 但也不能一言定乾坤

现在,倒要看布什是什么态度了。至于布什的态度,表面上给人们的感觉似乎已经明朗。这就是他在1月10日出访回国时发表的谈话。他当时刚从日本飞回来,来不及前往白宫,就在华盛顿机场匆匆地向记者发表了这个谈话。

布什是这样说的:“至于中美关系,将尽力保持那种重要的关系不偏离轨道,那是一种重大的关系,而且很重要。”也就是在那一天,中国代表团飞抵华盛顿机场,新一轮谈判就要开始。布什似乎有意要送给中国代表团一件礼物。

据透露,布什离开机场回到白宫后,就召见了希尔斯,表示了要与中国达成协议的愿望。布什此次日本之行本来是与日方进行市场准入谈判,结果谈僵了。如果再与中国谈僵了,美国在亚洲的经济利益将受到重大影响。

但是,几天来的谈判情况似乎表明,布什并不能一言定乾坤,他要受到美国各种政治力量的制衡,必须走过三条钢丝,一条是白宫与国会之间的钢丝,一条是共和党与民主党之间的钢丝,还有一

条是美国的政治立场与经济利益之间的钢丝。在最后一根钢丝上,布什正显得摇摆不定。他越来越清楚地看到,经济问题可能是他连连连任总统道路上的最大陷阱。外交家布什不得不努力成为经济专家布什。

谈判发生戏剧性变化 双方共同让步

种种迹象表明,布什政府形成了政治决定,准备与中方达成协议。于是,谈判桌上发生了戏剧性的变化。这次,不是中方着急,而是轮到美方着急了。

梅西脸上的阴云好像被一阵风突然吹散了。14日的梅西已经不是13日的梅西。顽固不化的梅西不存在了,灵活务实的梅西粉墨登场了。

这时候,一直躲在谈判幕后的希尔斯也出场了。她约见吴仪,在小范围会谈中暗示,美国方面愿意与中方达成协议,但要求中方进一步作出让步。

吴仪拒绝了对方过高的要价。希尔斯又第二次主动约见吴仪。同时,美国国务院有关官员也约见吴仪,透露了布什政府对这场谈判及整个中美关系的立场,希望在双方让步的基础上达成协议。

中方代表团立即向北京发出电报,汇报了谈判的进程及美方发生的变化。

中国政府的态度是明确的,这就是在维护国家利益的基础上尽量达成协议。中国方面很看重这场谈判。因为它的意义已经远远超出了知识产权的范围。如果谈得成,不仅打破了美国扬言的15亿美元的制裁,同时也就打破了美国自1989年以来对中国进行的全面制裁。其中还有一个具体而重大的因素——按照计划,李鹏总理将于这年的6月抵达美国,到联合国进行访问。如果谈崩了,这次访问就很难成行。而这次访问对于中国重新返回国际舞台至关重要。

中美双方都希望谈成,而且必须谈成。这一点,大家心照不宣。

谈判桌上退一小步 知识产权保护建设前进一大步

华盛顿。中国代表团驻地。吴仪连夜召开代表团内部紧急会议。

会议的议题既简单又严肃:中方要不要从原有的谈判立场后退一步?这个问题反过来说,就是:中国要不要向知识产权保护的国际标准前进一大步?

中美知识产权谈判遇到的困难是明摆着的。谈判破裂造成的严重后果是明摆着的。关贸总协定乌拉圭回合谈判形成的知识产权国际保护标准也是明摆着的。

怎么办?会议一开始非常沉闷。一提到作出让步,激烈的争论又爆发了。

中国谈判代表团的成员来自各个有关部门,各个部门的代表都要维护本部门的利益,让步意味着牺牲某些部门的利益,参加谈判的代表要为这种代价承担责任,反对作出让步的观点很尖锐。同意让步与反对让步的两种意见争论非常激烈。

经过激烈争论,意见逐渐统一起来。结论是:在谈判桌上退一小步,在知识产权保护制度的建设上前进一大步。

来自医药部门的代表本来极力反对让步,这时候也感慨地说:“中国原子弹上天,要感谢赫鲁晓夫,因为他撤走苏联专家,激励我们自力更生、奋发图强。如果中国化学药品能够突飞猛进走向世界的话,要感谢布什。他的贸易报复大棒令我们惊醒,催我们奋发,我们没有别的选择,只有自己争口气。”

(未完待续)

